

BIJNA TE MOOI OM WAAR TE ZIJN

# Betonrecycler maakt groen beton!

Betonexpert Koos Schenk heeft dé ideale oplossing voor betonrecycling. Nu nog 'even' de betonwereld overtuigen. Met SmartCrusher BV is de Starter van het Kwartaal op de goede weg.

TEKST: PIET VAN EIJDHOVEN FOTO'S: RIJK IN BEELD

**C**hemisch technoloog Koos Schenk begon als voorlichter/troubleshooter bij Nederlands grootste cementbedrijf. Sindsdien is beton de rode draad in zijn leven. Hij produceerde betonnen luidsprekers en begeleidde promovendi met zijn betonexpertise. Ook werkte hij als interim-manager in het betonlab van TU Delft, waar hij vier jaar terug gegrepen werd door het betonpuinvraagstuk. Een vraagstuk dat alles te maken heeft met klimaatverandering als gevolg van CO<sub>2</sub>-uitstoot.

**TERUGDRINGEN CO<sub>2</sub>-UITSTOOT** In zijn bedrijf SCC b.v. te Oss ontwikkelde Schenk de slimme betonbreker: de SmartCrusher. Waarom? "Beton is enorm belastend voor het milieu. Bij de productie van een kilo cement, een onmisbare grondstof voor beton, komt een kilo CO<sub>2</sub> vrij. De cementindustrie is meer vervuilend dan de hele logistieke sector (schepen, auto's, vrachtwagens en vliegtuigen) bij elkaar. Bovendien is er voor veel betonpuin geen goede toe-

passing. De SmartCrusher geeft betonpuin wél een goede toepassing. Hiermee kunnen grind, zand, cement en cementsteen (gebruikt cement) uit betonpuin worden teruggewonnen, wat met bestaande breektechnieken niet mogelijk is. Beton bevat veel ongebruikt cement, dat niet in contact is geweest met water. Na terugwinning is het direct geschikt voor betonproductie: dat betekent 100% CO<sub>2</sub>-reductie. De cementsteen, cement dat na menging met water hard geworden is, is CO<sub>2</sub>-vrij en kan na bewerking in diverse cementvarianten worden toegepast. Gebruikt zand en grind zijn sterker dan nieuw zand en grind, waardoor ze met minder cement in nieuw beton zijn te verwerken."

**DE BOER OP** Een opgeschaalde versie van de SmartCrusher heeft zich al bewezen. Volgens een onderzoek van TU Delft worden de breekkosten teruggebracht tot 10%. Hergebruik van beton wordt eenvoudig, want de secundaire grondstoffen liggen voor het oprapen. "Neem



Op de foto Koos Schenk (l) en Dick Eerland van SmartCrusher BV bij de opgeschaalde versie van de SmartCrusher.

## WAAROM DEZE STARTER?

Rabobank Bommelerwaard kent de titel Starter van het Kwartaal toe aan een starter die een goed ondernemersplan heeft én zich onderscheidt in de markt, bijvoorbeeld door duurzaamheid, innovatie, een goede presentatie of een bijzonder product. Koos Schenk van SmartCrusher BV onderscheidt zich op al deze aspecten. Op [www.scc-oss.nl](http://www.scc-oss.nl) vindt u meer informatie over zijn unieke product. Op [rabobank.nl/bommelerwaard](http://rabobank.nl/bommelerwaard) vindt u informatie over The Next Entrepreneur.

Polen: daar liggen kilometers lange ongebruikte landingsbanen van een meter dik”, zegt Schenk. “Het is bijna te mooi om waar te zijn!” Toch is het niet eenvoudig om de SmartCrusher geaccepteerd te krijgen. “Grote spelers in de betonwereld voelen zich bedreigd in hun belangen.” De afgelopen jaren heeft Schenk het systeem onvermoeibaar gepromoot. Moeilijke jaren, waarin hij te maken kreeg met tegenwerking, juridische geschillen en oplopende kosten.

**BLIJF ERIN GELOVEN!** Dit jaar kwam de ommekeer: Schenk ontmoette ondernemer Dick Eerland uit Rossum. Eerland gelooft in de SmartCrusher. Hij investeert erin en legt contact. “Sinds 1978 werk ik in de wereld van de recycling van steenachtig bouw- en sloopafval. Uit die periode is dit de meest indrukwekkende innovatie”, geeft Eerland aan. “Bovendien komt deze ontwikkeling op een moment, dat wij ons

meer dan ooit bewust zijn van de milieu-impact van bouwen. Deze ontwikkeling sleurt de bouw de circulaire economie in!”

Drie maanden geleden richtten Schenk en Eerland SmartCrusher BV op. De onderneming gaat de SmartCrusher vermarkten en doet zaken met Rabobank Bommelerwaard, waarmee Eerland al goede ervaringen had. “Verkoop- en serviceadviseur Bedrijven Frank van der Meijs vond het direct een geweldig idee”, aldus Schenk. “Hij vroeg of hij me mocht opgeven voor de verkiezing The Next Entrepreneur. Uiteraard mocht dat, want het kan publiciteit en prestige opleveren. Het netwerk van Eerland heeft al deuren geopend. We zijn met een aantal partijen in gesprek. Het gaat de goede kant op.” Heeft Schenk tips voor startende ondernemers? “Nooit bij de pakken neerzitten. Realiseer je dat het moeizaam zal gaan. Maar vooral: blijf erin geloven!”